

RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFIT (BADGE)

EXECUTIVE EDUCATION



EXECUTIVE
EDUCATION

UNFRAMED THINKING

SOMMAIRE

ÉDITO

“ Les progrès technologiques et les changements culturels ont toujours influencé l'évolution du monde du travail. Nous vous proposons de vous inscrire pleinement dans ces mutations pour être acteur des nouveaux enjeux de votre organisation. À l'issue de ce parcours de formation, vous maîtriserez la vision globale et transversale de l'entreprise afin d'en décliner la stratégie dans des fonctions opérationnelles, d'élaborer et de conduire des projets en impliquant des équipes. ”

FRANÇOIS-MARIE FERRÉ
DIRECTEUR DE PROGRAMME



RENFORCER VOS COMPÉTENCES MANAGÉRIALES

Le parcours Responsable de Centre de Profit (BADGE) vous permettra d'acquérir une vision globale de l'entreprise et de ses enjeux internes et externes. Vous pourrez ainsi mûrir votre stratégie, la décliner en projets opérationnels et mobiliser vos équipes. Véritable boîte à outils opérationnelle et stratégique, ce programme est conçu pour vous permettre d'appliquer immédiatement dans votre quotidien professionnel les compétences et concepts acquis durant les modules.

Cette formation complète de 12 mois, adaptée à votre rythme professionnel, est un atout sécurisant vos prises de décisions ainsi que le développement commercial et humain de votre équipe.

LES POINTS FORTS DU PROGRAMME

- > UNE PÉDAGOGIE RICHE BASÉE SUR LE **PARTAGE D'EXPÉRIENCE** ET LA VISION **#UNFRAMEDTHINKING** DE RENNES SB
- > UNE **PROMOTION ISSUE D'HORIZONS PROFESSIONNELS DIVERS** POUR ÉCHANGER, S'ENRICHIR DE PROFILS TRÈS DIVERSIFIÉS ET DÉVELOPPER SON RÉSEAU
- > DES **CONNAISSANCES ET OUTILS** APPLICABLES IMMÉDIATEMENT DANS VOTRE QUOTIDIEN PROFESSIONNEL
- > UNE **EXPÉRIENCE HUMAINE** FORTE
- > UN DIPLÔME RÉPERTOIRE NATIONAL DES CERTIFICATIONS PROFESSIONNELLES (RNCP) NIVEAU 6, BADGE, BAC+4, FINANÇABLE PAR LE **COMPTE PROFESSIONNEL DE FORMATION (CPF)**
- > UN **ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ** DANS VOTRE ÉVOLUTION (COACHING) POUR PRENDRE CONSCIENCE DE VOS FREINS ET LES DÉPASSER



RENNES SCHOOL OF BUSINESS

EN CHIFFRES

- 5 000 étudiants sur le campus
- 100 professeurs permanents, dont 95 % d'internationaux, 40 nationalités
- 350 universités partenaires majeures
- 90 nationalités sur le campus
- 25 000 membres du réseau Alumni en France et à l'international

RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFIT (BADGE)

EN CHIFFRES

- 12 mois adaptés à votre rythme professionnel (sessions de 3 jours/mois)
- 1 analyse stratégique en entreprise et au contact des dirigeants
- 1 mémoire professionnel
- 4h de coaching individuel

CHIFFRES CLÉS PROMOTIONS DES CINQ DERNIÈRES ANNÉES

 **46 %**
femmes

 **54 %**
hommes

 **12** étudiants
par promotion
(en moyenne)

DES PROMOS COMPOSÉES DE PROFESSIONNELS DE TOUS SECTEURS

40 ans
d'âge moyen, fonctions &
secteurs d'activités divers

15 ans
d'expérience professionnelle
en moyenne

Managers opérationnels, responsables de services, entrepreneurs...

UNE FORMATION BÉNÉFIQUE POUR VOUS & VOTRE ENTREPRISE

Les objectifs pédagogiques du programme :

- développer vos perspectives stratégiques et vos compétences managériales ;
- accroître vos compétences décisionnelles ;
- apprendre à développer des approches innovantes des processus métiers ;
- proposer des solutions orientées performance ;
- effectuer des recherches appliquées aux problématiques d'entreprise et de management ;
- intégrer les enjeux de développement durable dans l'élaboration de votre stratégie ;
- adopter une posture managériale vis-à-vis de la stratégie d'une Business Unit ou de la création d'une entreprise ;
- faire preuve d'un style de gestion éthique, respectueux de la diversité.

8,84
/ 10

NOTE MOYENNE ÉVALUATION DE L'ENSEMBLE DES MODULES DU PROGRAMME.

Source : évaluations pour chacun des cours auprès des 3 dernières promotions.



VOTRE EMPLOYABILITÉ AU PLUS HAUT

Cette formation attestera de votre capacité à manager des équipes et piloter des budgets et vous préparera à des fonctions de manager opérationnel ou de Business Unit.



UNE APPROCHE PÉDAGOGIQUE BASÉE SUR L'ÉCHANGE ET LA COLLABORATION

L'échange d'idées, le partage d'expériences et la collaboration sont au cœur du processus d'apprentissage. Les professeurs et intervenants experts s'appuient sur l'expérience professionnelle des étudiants pour illustrer et appliquer les concepts. Les analyses, les études de cas, les présentations orales, le travail en petits groupes, les jeux de rôle et les simulations digitales jouent tous un rôle important dans la formation. Le travail individuel et collectif en dehors des cours est un élément clé du processus d'apprentissage.



DES INTERVENANTS ACADÉMIQUES ET PROFESSIONNELS AUX PROFILS TRÈS VARIÉS

- Composée de 95 % de professeurs internationaux, la faculté de Rennes School of Business est unique en France ! Cette diversité d'expériences et d'expertises permet à l'école d'offrir un enseignement académique d'excellence.
- Les conférenciers invités et les intervenants issus de grands groupes contribuent à ancrer l'enseignement dans le concret et à partager leur expérience de leadership via des exemples réels.

PAROLES DE DIPLÔMÉS



Avant la crise sanitaire, je suis passé de salarié à freelance comme régisseur général. Pour devenir plus autonome et agile dans mes fonctions, j'ai décidé de suivre le parcours Responsable de Centre de Profit.



La richesse de cette formation m'a permis de renforcer et de mettre à jours mes connaissances en matière de management et d'organisation et de mieux comprendre les enjeux stratégiques des projets auxquels je participe. Pour ma part, c'est le fait d'asseoir ma légitimité de régisseur général qui aura été le plus fort.

Sans oublier les échanges avec les collègues de promo qui participent à la réussite de cette aventure personnelle et professionnelle.

Yann Le Palud, promotion RCP 27, Régisseur général - Freelance



Cette formation fut pour moi un virage dans mon évolution professionnelle. Le programme Responsable de Centre de Profit permet d'enrichir nos connaissances. Cette formation m'a apporté une vision différente de l'entreprise et du management. J'ai repensé lors de cette formation diplômante, ma philosophie managériale et personnelle grâce aux modules dispensés et au coaching personnalisé en termes d'engagement et de finalité. Je suis très heureux de l'enseignement proposé et des intervenants très compétents et pédagogues.

La formation m'a permis de performer dans la stratégie de mon entreprise Atout médical. Enfin, directeur commercial en début de formation, j'ai pu rapidement évoluer vers le poste de directeur général délégué au développement en fin de cursus. Merci aux équipes de Rennes School of Business.

Olivier Person, promotion RCP 27, Atout médical - Directeur général délégué



J'ai poursuivi avec une nouvelle énergie mon projet d'entreprise entamé en parallèle de la formation. Le bagage acquis a renforcé ma posture de dirigeante ce qui a valu la reconnaissance à des concours et des étapes clés dans la vie d'une start-up.

Je me suis prouvée, dans un contexte économique, sanitaire et financier compliqué, que je détenais désormais les clés pour porter mon projet.

J'ai appris à rester focus et aux commandes quoi qu'il arrive !

Maryline André, promotion RCP 27 - Fondatrice de La Maison qui Switche - Femmes de Bretagne



NOS MODULES

DATE DE RENTRÉE

1^{er} trimestre de chaque année

DURÉE

12 MOIS



RYTHME

3 JOURS/MOIS

jeudi - vendredi - samedi

MODULE 1 : DÉCLINER LES ORIENTATIONS STRATÉGIQUES (3 JOURS)

- Utiliser de manière pertinente les outils de l'analyse externe et interne de la stratégie.
- Identifier les ressources et compétences à forte valeur, rare, coûteuse à imiter, et non substituables au sein de votre organisation.
- Élaborer et reconfigurer le business model de son organisation.

MODULE 2 : MANAGER UN PROJET (3 JOURS)

- Savoir comment piloter un projet au cœur d'un environnement en perpétuel mouvement, composé d'acteurs multiples, d'incertitudes, de risques, de contraintes et de changements.
- Mettre en œuvre, optimiser et réussir vos projets grâce à de l'organisation, de la communication et l'anticipation de vos actions.

MODULE 3 : ÉLABORER UN PLAN D'ACTION MARKETING ET COMMERCIAL (4 JOURS)

- Utiliser les nouveaux canaux d'acquisitions numériques et leurs articulations.
- Déterminer les KPI à mettre en place dans son entreprise.
- Comprendre les axes d'amélioration de sa structure.
- Déployer une stratégie digitale et commerciale dans une tactique performante.

MODULE 4 : MANAGER LES RESSOURCES HUMAINES (3 JOURS)

- Mettre en œuvre et valoriser une nouvelle organisation du travail au sein de votre entreprise/équipe.
- Accompagner vos collaborateurs dans l'évolution de leurs compétences.
- Fidéliser vos collaborateurs en les accompagnant dans leurs souhaits d'évolution professionnelle.

MODULE 5 : PILOTER LA PERFORMANCE FINANCIÈRE DE SON UNITÉ (6 JOURS)

- Contribuer au fonctionnement économique-financier de l'entreprise en réalisant un diagnostic précis de la situation financière.
- Mettre en œuvre des tableaux de bord en utilisant Excel avancé/Google Sheet à des fins de montages financiers et de faisabilité des projets.
- Devenir acteur des indicateurs de performance financiers.

MODULE 6 : MANAGER SON ÉQUIPE (5 JOURS)

- Valoriser votre potentiel, votre action et permettre, par votre posture, à l'ensemble des membres de votre équipe de contribuer à l'atteinte des objectifs.
- Favoriser des relations de qualité au sein de votre équipe et accroître l'intelligence collective.
- Développer votre potentiel personnel au bénéfice de votre identité professionnelle.
- Découvrir la RSE pour devenir un manager responsable.
- Prendre la parole en public.



RENNES SCHOOL OF BUSINESS : UNFRAMED THE WORLD

FT European Business Schools Ranking 2021



La triple accréditation, partagée avec seulement 1 % des Business Schools dans le monde, atteste l'excellence de ses programmes d'enseignement et de recherche.



LES VALEURS RENNES SB

LA LIBERTÉ

Former des esprits libres, c'est refuser de nous laisser enfermer dans les carcans imposés par les conventions pour dépasser les modèles existants.

LA CRÉATIVITÉ

Remettre au cœur de notre démarche la valeur de l'idée et savoir penser en dehors des sentiers battus pour inventer de nouveaux modèles.

L'AUDACE

Inventer demain, c'est se donner les moyens d'aller là où les autres n'ont pas encore été.

L'HUMILITÉ

Aller là où les autres n'ont pas encore été, mais ne jamais se croire arrivé ou se prendre pour ce que l'on n'est pas. Se donner le droit d'avoir tort et accepter d'échouer pour mieux se relever.

L'OUVERTURE

Parce que l'inspiration est là, sous nos yeux, il est indispensable de s'imprégner du monde qui nous entoure et de savoir le regarder les yeux grands ouverts, pour apprendre et comprendre.



VOIR PLUS LOIN ET DIFFÉREMMENT AVEC RENNES SCHOOL OF BUSINESS

Fidèle à sa signature « #UNFRAMEDTHINKING », à ses programmes éducatifs différenciés et à l'accent mis sur l'innovation pédagogique, Rennes SB prépare ses participants à devenir des managers innovants, responsables et ouverts, dans un environnement mondial. L'expérience humaine qu'ils vivent à l'école perdurera bien au-delà de leur période de formation.

La Faculté de Rennes SB mène à bien et diffuse ses recherches concernant des domaines d'excellence clés, pertinents pour les entreprises et leurs dirigeants. Mettre en application ces travaux de recherche via des partenariats au sein des entreprises permet de répondre à leurs problématiques concrètes.



CAMPUS DE RENNES



CAMPUS DE PARIS

NOS CAMPUS À RENNES ET PARIS

Des locaux d'exception proches du centre-ville de Rennes. Depuis septembre 2021, un nouveau campus à Paris à quelques pas de la gare Saint-Lazare **vous accueille pour vos rendez-vous.**

DYNAMISER VOTRE CARRIÈRE



4h de coaching individuel



1 analyse stratégique d'entreprise



1 mémoire



1 certification RNCP de niveau 6 (BAC+4)



LE SAVIEZ-VOUS ? LE CAREER CENTRE VOUS ACCOMPAGNE

Conseil, coaching, nouveau plan de carrière, recherche d'emploi... Rennes School of Business, en collaboration avec son partenaire historique Abaka et l'agence rennaise Happy to Meet You, vous accompagne dans la réussite de votre évolution de carrière avec un service dédié.

>> Vous bénéficierez également de **4 heures de coaching individuel** avec un coach en développement professionnel.

RÉSEAU ALUMNI



UN RÉSEAU DYNAMIQUE SUR LES CINQ CONTINENTS

- Un réseau mondial très actif sur les cinq continents
- Plus de 25 000 Alumni (français & internationaux) répartis dans une centaine de pays
- Quelques 100 événements organisés chaque année
- Plus de 2 000 offres d'emploi (et de stage) proposées en 2021

SES MISSIONS

- Favoriser les échanges entre Alumni grâce à l'animation du réseau
- Être un accélérateur d'opportunités professionnelles pour ses membres
- Contribuer au rayonnement externe de Rennes School of Business et à la vie de l'école

COÛTS DES ÉTUDES & FINANCEMENT

FRAIS PÉDAGOGIQUES

- > **13 200 € TTC** : frais pédagogiques
- > **150 €** : adhésion à l'association des Alumni valable à vie
- > **75 €** : frais de candidatures

Sont compris :

- les déjeuners pendant les cours (excepté le samedi) ;
- les ressources documentaires et les supports de cours.

TROUVER LES FINANCEMENTS

Pour vous accompagner, plusieurs dispositifs existent en fonction de votre situation :

- Formation enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP - niveau 6) - Code n° 36282
- Plan de développement des compétences de l'entreprise
- Cette formation est éligible au CPF (Compte Personnel de Formation)
- Budget formation OPCO (pour les entreprises de 6 à 50 salariés)
- Dispositif PTP Transition Pro Bretagne
- Pour les demandeurs d'emploi : Aide Individuelle à la Formation (AIF) et région Bretagne

EARLY BIRD

Remise « Early Bird » pour toutes les candidatures déposées 3 mois avant le démarrage du programme.

Vous pouvez déduire de l'Impôt sur le Revenu les frais pédagogiques et/ou les dépenses courantes. Déduction des frais réels sur l'année de règlement des frais de formation au titre des « autres frais déductibles ».

En plus des frais courants (transport, nourriture), déduction possible sur justificatifs des :

- frais de stage de formation professionnelle (cadre de votre activité ou en tant que demandeur d'emploi) ;
- dépenses supportées pour l'acquisition d'un diplôme.

Plus d'informations sur : impots.gouv.fr

LE SAVIEZ-VOUS ? EXONÉRATIONS FISCALES

JE CANDIDATE

CONDITIONS D'ADMISSION

- Minimum de 3 ans d'expérience professionnelle sur une fonction de management opérationnel ou transversal.
- Le programme est ouvert aux personnes titulaires d'un diplôme de premier cycle (Bac+2 minimum) OU bénéficiant d'une validation des études, expériences professionnelles ou acquis personnels (nous consulter pour plus d'informations).
- Un projet professionnel cohérent et en adéquation avec le programme.



LE SAVIEZ-VOUS ? ÉTUDIER TRANQUILLE AVEC eLIVE



Créé par Rennes School of Business, le dispositif eLive permet de dispenser des formations aux participants, en distanciel comme en présentiel. Avec eLive, les participants assistent aux cours en présentiel dans une salle dédiée et spécialement équipée. À distance, les participants non présents en salle ont accès en direct aux mêmes formations et peuvent donc interagir comme les participants présents. Les formations demeurent également accessibles pour tous en replay pendant 6 mois.

L'équipe Feel Good est à disposition des personnes en situation de handicap pour les accompagner dans leur parcours.
www.rennes-sb.fr/accompagnement-handicap/



PROCESSUS D'ADMISSION

JE CANDIDATE FORMULAIRE EN LIGNE SUR

➔ apply.rennes-sb.com



VOTRE CONTACT PRIVILÉGIÉ

KAREN BACCONIN
BUSINESS DEVELOPMENT OFFICER
EXECUTIVE EDUCATION



karen.bacconin@rennes-sb.com
Tel : +33 (0)6 85 03 72 90
www.rennes-sb.com

- [linkedin.com/showcase/exed-rennessb/](https://www.linkedin.com/showcase/exed-rennessb/)
- twitter.com/rennessb
- executive.rennes-sb.com
- <https://www.youtube.com/c/RennesSchoolofBusiness/>
- executive.education@rennes-sb.com

**NOTRE PROJET,
C'EST DE
VOUS AIDER À
CONCRÉTISER
LES VÔTRES.**



**RENNES
SCHOOL
of BUSINESS**

UNFRAMED THINKING

2, rue Robert d'Abrissel - 35065 Rennes
9, rue d'Athènes - 75009 Paris
+33 (0)2 99 54 63 63

contact@rennes-sb.com
rennes-sb.com

